

O NOVO PONTO DE VENDA É VIÁVEL?

Notas de ensino

O novo ponto é viável, pois tem uma lucratividade de R\$ 149.817,60 / R\$ 106,060,00 = 1,4126, ou seja, uma margem de lucro de 41,26% sobre os custos mensais.

MEMÓRIA DE CÁLCULO:

- I) Cálculo da capacidade diária:
- área útil = $[(14 \times 10) - (4 \times 5)] \times 60\% = 72$
 - área por mesa = $1,20 \times 0,90 \times 1,3 = 1,4$
 - número de mesas = $72 / 1,4 = 51$
 - capacidade máxima = $(51 \times 4 \text{ lugares p/mesa p/hora} \times 12 \text{ horas}) = 2.448$
 - capacidade média real diária = $2.448 \times 20\% = 489,6$ clientes dia
 - capacidade média real mensal = $489,6 \times 30 = 14.688$
- II) Cálculo do n} de empregados:
- número de empregados: $489,6 / 20 = 24$ empregados
- III) Cálculo dos custos e despesas mensais:
- | | |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|---------------|
| - custo c/empregados = $24 \times 3,50 \times 6 \text{ horas} \times 30 \text{ dias} =$ | R\$ 15.120,00 |
| - custo c/ alimentos = $0,6 \text{ kg} \times 14.688 =$ | R\$ 44.064,00 |
| - custo c/bebidas = $2,00 \times 14.688 =$ | R\$ 29.376,00 |
| - despesas mensais = | R\$ 15.000,00 |
| - Recuperação do investimento = $90.000 / 36 \text{ meses} =$ | R\$ 2.500,00 |
| TOTAL | 106.060,00 |
- IV) Cálculo das receitas:
- | | |
|----------------------------------------------------------------------------------|----------------|
| - receita de venda de alimentos = $0,60 \text{ kg} \times 12,00 \times 14.688 =$ | R\$ 105.753,00 |
| - Receita de venda de bebidas = $3,00 \times 14.688 =$ | R\$ 44.060,00 |
| TOTAL | 149.817,60 |
- V) Análise de viabilidade:
- | | |
|------------------------------------------|----------------|
| - total de receitas esperadas = | R\$ 149.817,60 |
| - Total de custos e despesas esperadas = | R\$ 106.060,00 |
| LUCRO ESPERADO | 43.757,60 |